

SALLES BLANCHES

# Vêpres Constructions : solutions et services intégrés

Contractant général et installateur de salles blanches pour la recherche et l'industrie, Vêpres Constructions, à Claix, positionne son offre autour de solutions techniques intégrées et du service clés en main. Elle gagne en compétitivité et polyvalence auprès des petites industries de pointe.



Guy Vêpres, dirigeant de Vêpres Constructions.

“ En quatre ans, l'entreprise est passée d'une réponse standardisée aux appels d'offres à des solutions sur mesure, élaborées autour du process clients”, explique Guy Vêpres, son dirigeant. Forte de compétences élargies à l'aérodynamique, l'hygrométrie et la température adaptée, l'électricité, Vêpres Constructions œuvre en synergie avec différents corps de métiers, entreprises et maîtres d'œuvre. L'objectif est bien le gain de performance. Parmi ses chantiers référents: la liaison “blanc-blanc” sur le site Minatec-CEA-Léti, en collaboration avec le groupe Poma. Cette mini-salle propre mobile, classée ISO 6, relie deux zones à environnement contrôlé.

## Un virage anticipé

Dès 2007, la gestion anticipée des compétences s'est révélée déterminante. L'ambition? Bâtir une équipe pluridisciplinaire d'une quarantaine de personnes (douze au bureau d'études, dont cinq dédiées au traitement de

l'air), renforcée ponctuellement par des intérimaires. “La pluralité des âges est essentielle: les jeunes sont réactifs aux nouveaux outils informatiques, et les plus anciens assurent la transmission des savoirs.” L'entreprise adopte dans le même temps un nouvel ERP, tout en pérennisant sa démarche qualité, sécurité, environnement (QSE). Ce virage anticipé fonde aujourd'hui sa pérennité sur un marché tendu. En 2011, Vêpres Constructions a connu une croissance de plus de 10 % avec un chiffre d'affaires de 6,5 M€ (contre 5,8 M€ en 2010). ■

A. Le Men

## DÉPLOIEMENT

### Sames se déploie

Sames Technologies, à Meylan, recrute 70 collaborateurs. Les profils vont de l'expert confirmé au débutant sur des postes de technicien, chef de projet, commercial et ingénieur. La PMI (CA 2011 : 59 M€, en croissance de 30 % par rapport à 2010, et 190 personnes), filiale du groupe français Exel Industries, renforce sa position d'intégrateur robotique des lignes de peinture de l'industrie générale et des constructeurs automobiles. Elle réalise 70 % de son activité à l'international.

## ACHATS

### GEM agréée

La médiation interentreprises et la CDAF (Compagnie des dirigeants et acheteurs de France) viennent de délivrer un agrément à Grenoble École de Management pour la formation responsable de ses étudiants suivant le master spécialisé management de la fonction achats. Pour la première fois, cet agrément vient reconnaître l'enseignement d'une déontologie de la fonction achats.

**FOCUS**  
Grenoble recrutement 2.0



La suite sur

[www.presences-grenoble.fr](http://www.presences-grenoble.fr)

rubrique Management